

**PENGARUH KUALITAS LAYANAN TERHADAP LOYALITAS  
PELANGGAN DIMODERASI OLEH KEPUASAN PELANGGAN**  
**( Studi pada Rumah Makan Spesial Sambal / SS di Yogyakarta)**

**THE EFFECT OF SERVICE QUALITY ON CUSTOMER LOYALTY  
MODERATED BY CUSTOMER SATISFACTION**  
**(Study on Special Sambal Restaurant in Yogyakarta)**

**SKRIPSI**

Diajukan Guna Memenuhi Persyaratan untuk Memperoleh  
Gelar Sarjana pada Fakultas Ekonomi dan Bisnis Program Studi Manajemen  
Universitas Muhammadiyah Yogyakarta



Oleh  
**SULIS SETYAWAN**  
**20110410065**

**FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS**  
**PROGRAM STUDI MANAJEMEN**  
**UNIVERSITAS MUHAMMADIYAH YOGYAKARTA**  
**2017**

## **SKRIPSI**

### **PENGARUH KUALITAS LAYANAN TERHADAP LOYALITAS PELANGGAN DIMODERASI OLEH KEPUASAN PELANGGAN ( Studi pada Rumah Makan Spesial Sambal / SS di Yogyakarta)**

**THE EFFECT OF SERVICE QUALITY ON CUSTOMER LOYALTY  
MODERATED BY CUSTOMER SATISFACTION  
(Study on Special Sambal Restaurant in Yogyakarta)**



Telah disetujui Dosen Pembimbing  
Pembimbing

Hasnah Rimiyati, Dra.M.Si

NIK : 143 006

Tanggal 21 Maret 2017

## SKRIPSI

### PENGARUH KUALITAS LAYANAN TERHADAP LOYALITAS PELANGGAN DIMODERASI OLEH KEPUASAN PELANGGAN ( Studi pada Rumah Makan Spesial Sambal / SS di Yogyakarta)

### THE EFFECT OF SERVICE QUALITY ON CUSTOMER LOYALTY MODERATED BY CUSTOMER SATISFACTION (Study on Special Sambal Restaurant in Yogyakarta)

Diajukan oleh :

**SULIS SETYAWAN**

20110410065

Skripsi ini telah Dipertahankan dan Disahkan di depan Dewan Pengaji Program Studi  
Manajemen dan Bisnis Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Muhammadiyah

Yogyakarta

20 April 2017

Yang terdiri dari

Retno Widowati, PA., M.Si., Ph.D.

NIK : 196304071991 032 001

Ketua Tim Pengaji

Hasnah Rimiyati, Dra.M.Si  
NIK : 19621015198904 143 006  
Anggota Tim Pengaji

Misbahul Anwar, SE., M.Si.  
NIK : 19670916199202 143 014  
Anggota Tim Pengaji

Mengetahui  
Dekan Fakultas Ekonomi dan Bisnis  
Universitas Muhammadiyah Yogyakarta

Dr. Nano Parwoto, S.E.,M.Si.  
NIK : 19660604199202 143 016

## **PERNYATAAN**

Dengan ini saya,

Nama : Sulis Setyawan

Nomor mahasiswa : 20110410065

Menyatakan bahwa skripsi ini dengan judul "**PENGARUH KUALITAS LAYANAN TERHADAP LOYALITAS PELANGGAN DIMODERASI OLEH KEPUASAN PELANGGAN**" ( **Studi pada Rumah Makan Spesial Sambal / SS di Yogyakarta**)

tidak terdapat karya yang pernah diajukan untuk memperoleh gelar kesarjanaan di suatu Perguruan Tinggi, dan sepanjang pengetahuan saya juga tidak terdapat karya atau pendapat yang pernah ditulis atau diterbitkan oleh orang lain, kecuali yang secara tertulis diacu dalam naskah ini dan disebutkan dalam Daftar Pustaka.

Yogyakarta, 21 Maret 2017

Sulis Setyawan

## MOTTO

**Orang yang mempunyai ilmu mendapat kehormatan di  
sisi Allah dan Rasul-NYA. Banyak ayat Al-Qur'an yang  
mengarah agar umat-NYA mau menuntut ilmu, seperti yang  
terdapat dalam Qs Al Mujadalah ayat 11:**

يَرِءُ فِعَالَهُ الَّذِينَ ءَامَنُوا مِنْكُمْ وَالَّذِينَ أَوْثَوْا الْعِلْمَ دَرَجَاتٍ جَاءُوهُ اللَّهُ بِمَا تَعْمَلُونَ خَيْرٌ

*Artinya :*

**Allah akan meninggikan orang-orang yang beriman di  
antaramu dan orang-orang yang diberi ilmu pengetahuan  
beberapa derajat (Q.s. al-Mujadalah : 11)**

**"Jangan pernah puas dengan ilmu, beri makan otakmu  
dengan membaca dan beri makan pemikiranmu dengan belajar  
sampai akhir hayatmu"**

## **PERSEMBAHAN**

1. Untuk Ibu dan Ayah yang tak pernah lelah berdo'a dalam sujud demi kesuksesan anaknya.
2. Untuk Keluargaku tercinta yang selalu mendukung dan memotivasi.
3. Untuk parateman seperjuangan yang terlalu banyak tukku sebutkan namanya, cukup Hati dan Raga ini yang mengenang Perjuangan dan Semangat kita dan semoga kita menjadi orang yang berguna.

## **INTISARI**

Penelitian ini bertujuan untuk mengetahui pengaruh kualitas layanan terhadap loyalitas pelanggan dimoderasi dengan kepuasaan pelanggan pada rumah makan spesial sambal di Yogyakarta. Penelitian dilakukan dalam bentuk survey, dimana metode pengambilan data menggunakan teknik kuesioner. Subjek dalam penelitian ini adalah mahasiswa Universitas Muhammadiyah Yogyakarta yang menjadi pelanggan rumah makan spesial sambel. Teknik analisis data dengan menggunakan analisis *Moderator Regression Analysis*.

Hasil penelitian menunjukkan kualitas layanan Rumah Makan Spesial Sambal berpengaruh positif dan signifikan terhadap kepuasan pelanggan pada mahasiswa UMY. Kualitas layanan berpengaruh positif dan signifikan terhadap loyalitas pelanggan. Kepuasan pelanggan berpengaruh positif dan signifikan terhadap loyalitas pelanggan. Terdapat pengaruh positif dan signifikan kualitas layanan terhadap loyalitas pelanggan dimoderasi oleh kepuasan pelanggan.

Kata kunci: Kualitas Layanan, Loyalitas Pelanggan, Kepuasaan Pelanggan.

## **ABSTRACT**

The goal of this study is to know the effect of service quality customer loyalty which is moderated by customer satisfaction at special sambal restaurant in Yogyakarta. This research was done by doing survey, whereas the method to gain the data used quisioner technique. The subjects of this research are Muhammadiyah Yogyakarta University student who become costumer on special sambal restaurant. To analyse the data, researcher used moderator regression analysis.

The findings reveal that the quality service gave significant positive effect for customer satisfaction especially for Muhammadiyah Yogyakarta University student at special sambal restaurant. The service quality gave positive and significant effect for customer loyalty. Customer satisfaction influenced on positive and significant effect for customer loyalty. The research findings of this study implied that there was positive and significant effect on service quality for customer loyalty which is moderated by customer satisfaction.

Key word : service quality , customer loyalty, customer satisfaction.

## **KATA PENGANTAR**

Puji dan syukur penulis panjatkan kehadiran Allah SWT yang telah menganugrahkan rahmat yang melimpah, sehingga penulis dapat menyelesaikan skripsi ini yang penulis susun untuk memenuhi salah satu persyaratan dalam menyelesaikan studi Manajemen Fakultas Ekonomi, Universitas Muhammadiyah Yogyakarta.

Pada kesempatan ini penulis menyadari bahwa dalam penyusunan skripsi ini banyak pihak yang terlibat, yang memberikan bantuan berupa dorongan, arahan dan data yang penulis butuhkan mulai dari persiapan, tempat dan pelaksanaan penelitian sehingga tersusunnya skripsi ini. Untuk itu penulis ingin menyampaikan rasa terima kasih yang sebesar-besarnya kepada :

1. Dr. Nano Prawoto, SE, M.Si selaku Dekan Fakultas Ekonomi Universitas Muhammadiyah Yogyakarta yang telah memberikan kebijakan dan kemudahan dalam penyelesaian skripsi.
2. Ibu Retno Widowati PA, SE., M.Si, PhD. Selaku Ketua Program Studi yang telah memberikan kebijakan dan kemudahan dalam penyelesaian skripsi.
3. Ibu Hasnah Rimiyati, Dra.M,Si yang dengan sabar telah memberikan waktu untuk membimbing saya dalam menyelesaikan skripsi ini.
4. Seluruh Dosen Program Studi Manajemen Fakultas Ekonomi Universitas Muhammadiyah Yogyakarta yang telah banyak mendidik, membimbing,

memberikan banyak ilmu pengetahuan dan wawasan yang dapat menjadi pegangan bagi penulis.

5. Pemilik warung makan rumah sambel yang telah memberikan izin dan kemudahan dalam penelitian skripsi ini.
6. Teman-teman mahasiswa yang dengan ikhlas dan kesungguhan hati, penuh rasa kejujuran dalam memberikan data.
7. Semua pihak yang tidak dapat penulis sebutkan satu persatu yang telah memberikan bantuan dalam penyelesaian kepada penulis.

Semua pihak yang telah membantu penulis dalam menyelesaikan skripsi, semoga Allah SWT memberikan balasan-balasan Amin. Demikian karya tulis yang jauh dari kesempurnaan ini, semoga bermanfaat bagi semua pihak yang yang berkepentingan.

Yogyakarta, 21 Maret 2017

Sulis Setyawan

## DAFTAR ISI

HALAMAN JUDUL.....	i
HALAMAN PERSETUJUAN DOSEN PEMBIMBING .....	ii
HALAMAN PERNYATAAN .....	iii
HALAMAN MOTTO .....	iv
HALAMAN PERSEMBAHAN .....	v
INTISARI.....	vi
ABSTRACT .....	vii
KATA PENGANTAR .....	viii
DAFTAR ISI.....	x
DAFTAR TABEL .....	xii
DAFTAR GAMBAR .....	xiii
BAB I PENDAHULUAN	
A.....	Latar
Belakang.....	1
B.....	Rumus
an Masalah .....	5
C.....	Tujuan
Penelitian.....	5
D.....	Manfaa
t Penelitian.....	6
BAB II TINJAUAN PUSTAKA	
A.....	Kajian
Teori.....	7
1.....	Kualita
s Layanan .....	7
2.....	Kepuas
an Konsumen.....	10
3.....	Loyalit
as Konsumen .....	14
B.....	Peneliti
an Terdahulu.....	18
C.....	Hipotes
is Penelitian .....	22
D.....	Model
Penelitian.....	25
BAB III METODE PENELITIAN	
A.....	Obyek
dan Subyek Penelitian .....	26
B.....	Jenis
Data .....	26

C. ....	Popula
si dan Teknik Pengambilan Sampel .....	27
D. ....	Teknik
Pengumpulan Data .....	28
E. ....	Definis
i Operasional dan pengukuran Variabel.....	28
F. ....	Uji
Kualitas Instrumen dan .....	31
G. ....	Analisi
s Data dan Uji Hipotesis.....	32
H. ....	Uji t
.....	33

#### BAB IV HASIL PENELITIAN DAN PEMBAHASAN

A. ....	Gamba
ran Umum Objek Penelitian.....	34
B. ....	Analisi
s Deskriptif.....	36
C. ....	Uji
Kevalidan Instrumen .....	37
D. ....	Uji
Hipotesis dan Analisis Data .....	38
E. ....	Pemba
hasan.....	43

#### BAB V KESIMPULAN, KETERBATASAN DAN SARAN

A. ....	Kesimp
ulan.....	46
B. ....	Keterb
atasan.....	46
C. ....	Saran
.....	47

#### DAFTAR PUSTAKA LAMPIRAN

## **DAFTAR TABEL**

Tabel 3.1 Definisi Operasional Variabel.....	30
Tabel 4.1Karakteristik Responden .....	36
Tabel 4.2Hasil Uji Validitas.....	37
Tabel 4.3Hasil Uji Reliabilitas Variabel Penelitian .....	38
Tabel 4.4Hasil Perhitungan Regresi Uji Hipotesis 1 .....	39
Tabel 4.5Hasil Perhitungan Regresi Uji Hipotesis 2 .....	39
Tabel 4.6Hasil Perhitungan Regresi Uji Hipotesis 3 .....	40
Tabel 4.7Hasil Perhitungan MRA Uji Hipotesis 4 .....	41

Table 4.8 Rekapitulasi hasil hipotesis .....	43
--	----

## **DAFTAR GAMBAR**

Gambar 2.1 Model Penelitian .....	25
-----------------------------------	----