

## **Evaluasi Sistem Penjualan dan Sistem Penerimaan Kas atas Penjualan Tunai Terhadap Efektivitas Kinerja Karyawan CV Zoehada Pangan Kreatif**

Mita Pangestika  
20133030012

### **INTISARI**

CV. Zoehada Pangan Kreatif merupakan salah satu perusahaan manufaktur yang memproduksi bakpia. Pada persaingan bisnis yang semakin ketat, perusahaan dituntut untuk meningkatkan daya saingnya, maka perusahaan harus lebih selektif dalam menjalankan usahanya. Sistem penjualan tunai dapat memudahkan dalam mempersiapkan sistem akuntansi yang baik.

“Evaluasi Sistem Penjualan dan Sistem Penerimaan Kas atas Penjualan Tunai terhadap Efektivitas Kinerja Karyawan CV Zoehada Pangan Kreatif” agar dapat membantu mengetahui bagaimana Sistem Penjualan dan Sistem Penerimaan Kas atas Penjualan Tunai yang terdapat pada CV Zoehada Pangan Kreatif serta apa saja kelebihan dan kekurangannya. Metode yang digunakan yakni pengumpulan data dengan menggunakan Metode Wawancara, Observasi, Studi pustaka, dan Analisis Data.

Evaluasi Sistem Penjualan dan Sistem Penerimaan Kas yang dibuat dapat digunakan untuk menyediakan bukti pencatatan serta pelaporan yang memadai atas semua transaksi penjualan yang dilakukan perusahaan dan juga dapat dijadikan sebagai informasi yang berguna bagi kepentingan manajer utama dalam mengambil keputusan. Manajer juga diwajibkan untuk merancang sistem akuntansi penjualan yang baik agar semua informasi yang diperlukan manajer dapat digunakan secara maksimal dan juga sistem yang digunakan tersebut bisa saling berhubungan dengan semua kegiatan yang berkaitan dengan penjualan.

# **The Evaluation of Sales Systems and Cash Receipts for Cash Sales Systems to the Employees' Performance Effectiveness of CV. ZoehadaPanganKreatif**

Mita Pangestika  
20133030012

## **ABSTRACT**

CV. ZoehadaPanganKreatif is one of the manufacturing companies that produce bakpia (full moon-shaped pastry). In an increasingly high business competition, companies are required to increase their competitiveness, so companies must be more selective in running their business. The cash sales system can facilitate the preparation of a good accounting system.

The research entitled "The Evaluation of Sales Systems and Cash Receipts for Cash Sales Systems to the Employees' Performance Effectiveness of CV. ZoehadaPanganKreatif" is intended to help in finding out how the Sales System and Cash Receipt System are on the Sales System of CV. ZoehadaPanganKreatif and what are the advantages and disadvantages. The method used is data collection using interview, observation, library studies, and data analysis methods.

The evaluation of Sales Systems and Cash Receipt System that are made can be used to provide evidence of adequate recording and reporting of all sales transactions conducted by the company and can also be used as information that is useful for the interests of the main manager in making decisions. Manager is also required to design a good sales accounting system so that all information needed by managers can be used optimally and also the system used can be interconnected with all activities related to sales.