

**PENGARUH CITRA MEREK DAN NEGARA ASAL TERHADAP
KEPUASAAN DAN LOYALITAS KONSUMEN PADA PRODUK
TELEPON PINTAR**

***THE EFFECT OF BRAND IMAGES AND COUNTRY OF ORIGIN ON
CONSUMER SATISFACTION AND LOYALTY ON SMARTPHONE
PRODUCTS***



Oleh

BARQI FUADY

20120410039

**FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS
UNIVERSITAS MUHAMMADIYAH YOGYAKARTA
2019**

**PENGARUH CITRA MEREK DAN NEGARA ASAL TERHADAP
KEPUASAAN DAN LOYALITAS KONSUMEN PADA PRODUK TELEPON
PINTAR**

***THE EFFECT OF BRAND IMAGES AND COUNTRY OF ORIGIN ON
CONSUMER SATISFACTION AND LOYALTY ON SMARTPHONE***

SKRIPSI

Diajukan Guna Memenuhi Persyaratan Untuk Memperoleh Gelar Sarjana

Pada Program Studi Manajemen Fakultas Ekonomi dan Bisnis

Universitas Muhammadiyah Yogyakarta



Oleh

BARQI FUADY

20120410039

**FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS
UNIVERSITAS MUHAMMADIYAH YOGYAKARTA
2019**

PERNYATAAN

Dengan ini saya,

Nama : Barqi Fuady

Nomor mahasiswa : 20120410039

Menyatakan bahwa skripsi ini dengan judul: "**PENGARUH CITRA MEREK DAN NEGARA ASAL TERHADAP KEPUASAAN DAN LOYALITAS KONSUMEN PADA PRODUK TELEPON**" tidak terdapat karya yang pernah diajukan untuk memperoleh gelar kesarjanaan di suatu Perguruan Tinggi, dan sepanjang sepengetahuan saya juga tidak terdapat karya atau pendapat yang pernah ditulis diterbitkan orang lain, kecuali yang secara tertulis diacu dalam naskah ini disebutkan dalam Daftar Pustaka. Apabila ternyata dalam skripsi ini diketahui terdapat karya atau pendapat yang pernah ditulis atau diterbitkan oleh orang lain maka saya bersedia bahwa karya tersebut dibatalkan.

Yogyakarta, 28 Juli 2019

Materai, 6000,-

MOTTO

“Cukuplah ilmu itu menjadi keutamaan bagi seseorang, ia bangga manakala disebut sebagai seorang yang berilmu. Ia juga disebut bodoh manakala meninggalkan bagian dari pengetahuannya, dan jika kata bodoh itu ditujukan kepadanya, tentu ia akan marah.”

-Imam Syafi'i-

“Barangsiapa yang menempuh suatu perjalanan dalam rangka untuk menuntut ilmu maka Allah akan mudahkan baginya jalan ke surga. Tidaklah berkumpul suatu kaum disalah satu masjid diantara masjid-masjid Allah, mereka membaca Kitabullah serta saling mempelajarinya kecuali akan turun kepada mereka ketenangan dan rahmat serta diliputi oleh para malaikat. Allah menyebut-nyebut mereka dihadapan para malaikat.”

-QS AZ-Zumar : 9 -

PERSEMBAHAN

Bismillahirrahmaanirrahim..

Syukur alhamdulillah atas kehadiran Allah SWT dan sholawat serta salam atas Nabi Muhammad SAW. Dengan segala nikmat dan karunia-Nya sehingga penulis dapat mempersembahkan karya ini untuk :

Kedua orang tua tercinta Abah Abdullah Moh Sungkar dan Mamah Atfiyati Naziyah,
Serta adik ku Muhammad Hanif.

(terima kasih atas do'a dan pengorbanan yang tiada henti).

KATA PENGANTAR

Segala puji bagi Allah SWT yang telah memberikan kemudahan, karunia dan rahmat dalam penulisan skripsi dengan judul “pengaruh citra merek dan negara asal terhadap kepuasaan dan loyalitas konsumen pada produk telepon”.

Skripsi ini disusun untuk memenuhi salah satu persyaratan dalam memperoleh gelar Sarjana pada Fakultas Ekonomi Universitas Muhammadiyah Yogyakarta. Penulis mengambil topik ini dengan harapan dapat memberikan masukan bagi organisasi dalam penggunaan taktik mempengaruhi dalam pengambilan keputusan organisasional dan memberikan ide pengembangan bagi penelitian selanjutnya.

Penyelesaian skripsi ini tidak terlepas dari bimbingan dan dukungan berbagai pihak, oleh karena itu pada kesempatan ini penulis mengucapkan terimakasih yang sebanyak-banyaknya kepada:

1. Dr. Ir. Gunawan Budiyanto, M.P. selaku Dekan Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Muhammadiyah Yogyakarta.
2. Dr.Indah Fatmawati,SE.,M.Si yang dengan penuh kesabaran telah memberikan bimbingan selama proses penulisan karya tulis ini.
3. Ayah dan Ibu serta saudara-saudaraku yang senantiasa memberikan kasih sayang,motivasi, dan bimbingan kepada penulis hingga dapat menyelesaikan studi
4. Semua pihak yang telah memberikan dukungan, bantuan, kemudahan dan semangat dalam proses penyelesaian tugas akhir (skripsi) ini.

penulis menyadari masih banyak kekurangan dalam skripsi ini. Oleh karena itu, kritik, saran, dan pengembangan penelitian selanjutnya sangat diperlukan untuk menyempurnakan karya tulis dengan topik ini.

Yogyakarta, 28 Juli 2019

Penulis

DAFTAR ISI

HALAMAN JUDUL	i
HALAMAN PERSETUJUAN DOSEN PEMBIMBING	ii
HALAMAN PENGESAHAN DOSEN PENGUJI	iii
HALAMAN PERNYATAAN.....	iv
HALAMAN MOTTO	v
HALAMAN PERSEMBAHAN	vi
INTISARI	vii
ABSTRACT	viii
KATA PENGANTAR.....	ix
DAFTAR ISI.....	xi
DAFTAR TABEL	xiii
DAFTAR GAMBAR.....	xiv
BAB I.....	1
1.1 Latar Belakang.....	1
1.2 Rumusan Masalah.....	11
1.3 Tujuan Penelitian	12
1.4 Manfaat Penelitian	13
BAB II	14
2.1 Negara Asal.....	14
2.2 Citra Merek.....	16
2.3 Kepuasaan.....	18
2.4 Loyalitas Konsumen	20

2.5 Temuan Riset Terdahulu	22
2.6 Hubungan Antar Variabel	26
2.7 Model Penelitian.....	30
BAB III.....	30
3.1 Pendekatan Penelitian.....	31
3.2 Objek dan Responden Penelitian.....	31
3.3 Jenis Data.....	32
3.4 Teknik Pengambilan Sampel	32
3.5 Identifikasi Variabel.....	33
3.6 Definisi Operasional.....	33
3.6.1 Variabel Independen.....	33
3.6.2 Variabel Mediasi	35
3.6.3 Variabel Dependen	36
3.7 Pengujian Kualitas Instrumen.....	36
3.8 Teknik Analisis	38
BAB IV	40
4.1 Gambaran Umum Obyek/subyek Penelitian	40
4.2 Uji Kualitas Instrumen.....	41
4.3 Uji Hipotesis	46
4.4 Pembahasan	51
BAB V.....	57
5.1 Simpulan.....	57
5.2 Saran	58
5.2 Keterbatasan Masalah.....	58

DAFTAR PUSTAKA

LAMPIRAN

DAFTAR TABEL

1.1. Market Share Telepon Pintar di Indonesia Berdasarkan Tipe Perusahaan Tahun 2015-2017.....	8
1.2 Telepon paling populer di Indonesia tahun 2018.....	8
1.3 Penghargaan yang diperoleh Perusahaan dan Produk Telepon Oppo Tahun 2016- 2017.....	9
2.1 Temuan Riset Terdahulu.....	23
4.1 Karakteristik Responden.....	41
4.2 Hasil Uji Validitas dan Reliabilitas.....	43
4.3 Statistik Deskriptif Negara Asal.....	44
4.4 Statistik Deskriptif Citra Merek.....	45
4.5 Statistik Deskriptif Kepuasan Konsumen.....	45
4.6 Statistik Deskriptif Loyalitas Konsumen.....	46
4.7 Hasil Analisis Berganda Model 1.....	47
4.8 Hasil Analisis Berganda Model 2.....	48

DAFTAR GAMBAR

2.1. Model Penelitian.....	28
4.1. Pengaruh Langsung dan tidak Langsung.....	48
4.2. Kesimpulan.....	50