

# **LAPORAN**

## **Pengabdian Masyarakat**



### **PENDAMPINGAN USAHA SALON**

Oleh:

Lela Hinasah, SE, M.Si

**MANAJEMEN FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS**  
**UNIVERSITAS MUHAMMADIYAH YOGYAKARTA**  
**2017**

## HALAMAN PENGESAHAN

---

1. Judul Pengabdian : Pendampingan Usaha Salon
3. Ketua Peneliti
  - a. Nama Lengkap : Lela Hindasah, SE, M.Si.
  - b. Jenis Kelamin : Perempuan
  - c. NIK : 19720301199603 143052
  - d. Disiplin ilmu : Manajemen
  - e. Jabatan : Lektor Kepala
  - f. Fakultas/Jurusan : Ekonomi/Manajemen
5. Lokasi mitra : Perumahan Bale Catur Permai, Blok H-10, Jl Wates  
Km 9,3 Yogyakarta
6. Waktu pendampingan : 2 Minggu
7. Dana pengabdian : Rp 1.000.000

Yogyakarta, 28 Agustus 2017

Mengetahui

Ka Prodi Manajemen



(Ressy W. Sowati, M. Si, Ph.D)

Pelaksana



(Lela Hindasah, S.E. M.Si.)

# **BAB 1**

## **PENDAHULUAN**

Usaha Salon BU YUNI mulai dari tahun 1995. Dimulai dari kesukaannya merias Bu Yuni mengikuti kursus rias. Jasa yang ditawarkan Bu Yuni meliputi:

1. Potong Rambut
2. Rias :
  - a. Rias pengantin
  - b. Rias untuk wisuda
  - c. Rias untuk penari
  - d. Rias untuk acara pribadi lainnya.

Dalam menjalankan usahanya biasanya dilakukan tim (kelompok). Untuk acara perkawinan paling tidak ada 4 orang yang menangani rias. Setiap perias bisa merias 3-4 orang dalam satu even pernikahan.

Dalam satu minggu Bu Yuni biasanya menerima order rias sekitar 2x. Pada bulan-bulan tertentu biasanya akan menerima order yang lebih banyak, misalnya pada 'bulan besar' atau Zulhijjah dan order sepi pada bulan Muharam atau bulan Suro yang menurut keyakinan orang Jawa dianggap tidak baik untuk pernikahan. Tarif rias Bu Yuni untuk rias selain pengantin make up perorang sebesar 150.000 sd 200.000. Sedangkan untuk wisuda sebesar Rp 200.000. Tarif tersebut bervariasi tergantung aksesoris yang dipakai dan tingkat kerumitan. Bu Yuni juga menyewakan perlengkapan dan aksesoris. Jika yang dirias menggunakan aksesoris tambahan maka akan dikenakan biaya tambahan.

Berdasarkan pengamatan usaha rias Bu Yuni, cukup berkembang, namun menghadapi permasalahan:

1. Pada bulan Zulhijjah (Agustus) ini banyak order, sehingga seringkali kehabisan stock perlengkapan rias, sementara uang yang terkumpul dari rias seringkali digunakan untuk keperluan yang lain, karena sejak beberapa tahun ini Bu Yuni menjadi tulang punggung keluarga
2. Layout tempat usaha (potong rambut) yang kurang konsudusif



Tempat potong rambut dan perlengkapan



3. Perlengkapan untuk potong rambut dan rias belum tertata dengan baik



Bu Yuni dan lemari perlengkapan usahanya



Perlengkapan rias

## **BAB 2**

### **SOLUSI DAN TARGET LUARAN**

#### A. Solusi Mitra

Berdasarkan permasalahan yang terjadi, berikut ini solusi yang ditawarkan:

1. Untuk mengatasi permasalahan kehabisan stock perlengkapan pada bulan bulan tertentu yang banyak order misalnya pada bulan Zulhijjah ini, maka harus menambah stock perlengkapan rias sehingga dapat memenuhi kebutuhan rias selama bulan ini, untuk yang akan datang perlu mengelola stock perlengkapan dengan baik, dengan mengidentifikasi perlengkapan rias jauh-jauh hari, sehingga kebutuhan tidak numpuk pada waktu tertentu.
2. Layout tempat usaha (potong rambut) yang kurang konsudusif. Hal ini terlihat dari perlengkapan potong rambut yang tidak tetata dengan baik. Berdasarkan hal tersebut perlu penataan kembali tempat usaha sehingga lebih rapi.
3. Perlengkapan rias belum tertata dengan baik. Perlengkapan rias meliputi: perlengkapan (aksesoris, kerudung, blangkon dll) dan make up untuk rias. Berdasarkan hal tersebut, perlu penataan perlengkapan rias, di mengelompokkan perlengkapan rias berdasarkan katagori:
  - a. Make up
  - b. Perlengkapan penunjang (peniti, jarum pentul dll)
  - c. Aksesoris hiasan (bros)
  - d. Sandang (kerudung, bangkon, slop dll)

Dengan penataan seperti itu diharapkan akan memudahkan dalam operasional dan bisa menjalankan usahanya dengan lebih baik

## B. Target luaran

No	Permasalahan	Target Luaran
1	Pada bulan Zulhijjah (Agustus) ini banyak order, sehingga seringkali kehabisan stock perlengkapan rias, sementara uang yang terkumpul dari rias seringkali digunakan untuk keperluan yang lain, karena sejak beberapa tahun ini Bu Yuni menjadi tulang punggung keluarga. Pada bulan Agustus ini perlengkapan rias banyak yang kurang.	Tersedianya perlengkapan rias yang memadai
2	Layout tempat usaha (potong rambut) yang kurang kondusif. Hal ini terlihat dari perlengkapan potong rambut yang tidak tertata dengan baik.	Layout tempat usaha lebih kondusif
3	Perlengkapan rias belum tertata dengan baik. Perlengkapan rias meliputi: perlengkapan (aksesoris, kerudung, blangkon dll) dan make up untuk rias	Perlengkapan lebih tertata (rapi) dan dikelompokkan

### **BAB 3**

## **METODE PELAKSANAAN**

1. Melakukan pendampingan aspek operasi yang meliputi bagaimana penataan layout yang menarik pelanggan, mengelola persediaan make up dll dan pelayanan pada konsumen.
2. Pengadaan perlengkapan yang diperlukan meliputi: tempat kerudung, perlengkapan rias dan aksesoris yang masih kurang.
3. Penataan layout yang lebih kondusif untuk tempat usaha potong rambut
4. Penataan perlengkapan untuk rias yang dikelompokkan supaya mudah dalam operasional.

## **BAB 4**

### **LAPORAN KEGIATAN**

1. Pengadaan perlengkapan yang diperlukan meliputi: tempat kerudung, perlengkapan rias dan aksesoris yang masih kurang



Perlengkapan rias



Pengadaan tempat kerudung dan perlengkapan lainnya

Kelengkapan rias merupakan hal yang penting. Jika tidak didukung dengan perlengkapan rias, maka riasan tidak akan sempurna. Begitupun dengan perlengkapan pakaian dan aksesoris akan menunjang rias yang dilakukan.

2. Penataan layout yang lebih kondusif untuk tempat usaha potong rambut





Setelah dilakukan penataan tempat usaha menjadi lebih tertata dan kelihatan lebih luas. Dengan tempat usaha yang rapi akan meningkatkan kenyamanan bagi konsumen dan diharapkan akan menambah jumlah pelanggan

3. Penataan perlengkapan untuk rias yang dikelompokkan supaya mudah dalam operasional.



Perlengkapan rias yang sudah dikelompokkan

Perlengkapan rias dikelompokkan bagian atas perlengkapan rias, aksesoris, perlengkapan busana dan perlengkapan penunjang lainnya

## LAMPIRAN-LAMPIRAN

Petalokasi



Jl Wates km 9

Lokasi:  
Jl Wates km 9  
Perumahan Bale  
Catur Permai  
Blok H-10



Penyerahan perlengkapan rias (perlengkapan kostum dan rias)  
Senilai Rp 900.000



Foto dengan pemilik usaha

Perlengkapan kostum (rak jilbab, jilbab dll)

**SATRIA MATARAM**  
 J. Lor Pasar No. 49 Yogyakarta  
 Telp. (0274) 500026, 504321, 514147

Vignette No. 21  
 Kupon No. 28/17  
 20/8

No. 0000021

BANYAK-NYA	NAMA BARANG	HARGA	JUMLAH
10	Jilbab (tan)		32.500
10	Jilbab pike 2		3.250
			35.750

Barang yang sudah di cek / tidak dapat dibayar / dikembalikan

JUMLAH Rp

**Bella**  
 J. Lor Pasar No. 37 Yogyakarta  
 Telp. (0274) 518004, 500004, 501222

No. 0000021  
 Tanggal 28/08/17  
 Kupon Alim

J. Lor Pasar No. 37 Yogyakarta  
 Telp. (0274) 518004, 500004, 501222

BANYAK-NYA	NAMA BARANG	HARGA	JUMLAH
10	LE 10		9.000
10	LE 11		9.000
10	E/L cmt		40.000
10	Koran EMP		22.000
			100.000
			15%
			152.400

Barang yang sudah di cek / tidak dapat dibayar / dikembalikan

**Sudah di Cek Customer**

**Paras Souvenir**  
**BLOK TI, BRINGHARJO**  
**085291362959**  
**085225893831**

28/8/17

No.	Nama Barang	Harga Satuan	Jumlah
1	Rak jilbab	80	80.000
			80.000

Barang yang sudah di cek / tidak dapat dikembalikan

Tanda Terima      Jumlah Rp: 80.000

**"RAJA MURAH"**  
**LT. III BERINGHARJO CENTR**

28/08/2017 000000#087504  
 10:50 01

6x 8000  
 KRDG SEGI4&PASH +48000  
 2x 15000  
 KRDG SEGI4&PASH +30000

ITEMS 80  
**BAYAR \*78000**

TERIMA KASIH



