

**PENGARUH HARGA, CITRA MEREK, DAN *ELECTRONIC WORD OF MOUTH* (EWOM) TERHADAP MINAT BELI PRODUK *HANDPHONE* SECARA *ONLINE***

**(Studi pada Mahasiswa Universitas Muhammadiyah Yogyakarta yang mengunjungi dan tertarik Lazada.co.id)**

***THE INFLUENCE OF PRICE, BRAND IMAGE, AND ELECTRONIC WORD OF MOUTH ON PURCHASE INTENTION *HANDPHONE* PRODUCT *ONLINE SHOPPING****

***(Study on Students of University Muhammadiyah Yogyakarta that visited and intersted in Lazada.co.id)***

**SKRIPSI**

Diajukan Guna Memenuhi Persyaratan untuk Memperoleh Gelar Sarjana pada  
Fakultas Ekonomi dan Bisnis Program Studi Manajemen  
Universitas Muhammadiyah Yogyakarta



Oleh

**I'ZAZUL HAQ**

**20120410358**

**FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS  
UNIVERSITAS MUHAMMADIYAH YOGYAKARTA**

**2017**

## PERNYATAAN

Dengan ini saya,

Nama : I'zazul Haq

Nomor Mahasiswa : 20120410358

Menyatakan bahwa skripsi ini dengan judul: “**ANALISIS PENGARUH HARGA, CITRA MEREK, DAN *ELECTRONIC WORD OF MOUTH* (EWOM) TERHADAP MINAT BELI PRODUK *HANDPHONE* SECARA *ONLINE* (Studi pada Mahasiswa Universitas Muhammdiyah Yogyakarta yang pernah mengunjungi dan tertarik [Lazada.co.id](http://Lazada.co.id))** tidak terdapat karya yang pernah diajukan untuk memperoleh gelar kesarjanaan di suatu Perguruan Tinggi, dan sepanjang pengetahuan saya juga tidak terdapat karya atau pendapat yang pernah ditulis atau diterbitkan oleh orang lain, kecuali yang secara tertulis diacu dalam naskah ini dan disebutkan dalam daftar pustakan. Apabila ternyata dalam skripsi ini diketahui terdapat karya atau pendapat yang pernah ditulis atau diterbitkan oleh orang lain maka saya bersedia karya tersebut dibatalkan.

Yogyakarta, 23 Agustus 2017

I'ZAZUL HAQ

## **MOTTO**

Apa saja musibah yang menimpa kamu adalah disebabkan oleh perbuatan tanganmu sendiri. (asy-Syuura: 30)

Apa saja bencana yang menimpamu maka dari (kesalahan) dirimu sendiri”  
( an-Nisaa: 79)

“Bukanlah kegagalan yang menjadi akhir dunia bagi kita, melainkan keputusasaanlah yang menghancurkan kita”

”Aku tidak punya aturan. Aku hanya berusaha melakukan yang terbaik, setiap saat dan setiap hari.”- Abraham Lincoln

“Jika kamu belum meraih kesuksesan, jangan pernah berhenti untuk terus mencoba.”- William Edward Hickson

“Sebuah mimpi dapat terwujud bukan karena keajaiban, melainkan karena keringat dan kerja keras.”- Colin Powel

## **PERSEMBAHAN**

Saya persembahkan karya ini untuk mendiang Ayah saya tercinta, terimakasih untuk semua yang engkau ajarkan dalam hidup walaupun hanya sesaat, engkau adalah panutan yang selalu ingin saya tiru. Ibu, kesabaran, ketegaran dirimu yang menghadapi dan menafkahi serta menuruti semua permintaan anakmu ini yang meembuatku selalu bangga dan menyanyangimu.

Serta kalian...

1. Sahabat sekaligus keluarga di Yogyakarta. Terima kasih atas dukungan dan persahabatan yang dijalin selama ini.
2. Teman-teman Universitas Muhammadiyah Yogyakarta Manajemen 2012, khususnya kelas Manajemen I Terima kasih atas dukungannya.
3. Teman-teman yang selalu mendukung penulisan skripsi: Ticha, Ragil, Kevin, Fikri, Amel, Billy, Novian, Musta'in, Irba', Gilang, Wahdiyoko, Rifqi, Alvan, Afin dan lainnya yang tidak bisa disebutkan semuanya. Matursuwun.

## DAFTAR ISI

<b>HALAMAN JUDUL</b> .....	i
<b>HALAMAN PERSETUJUAN DOSEN PEMBIMBING</b> .....	ii
<b>HALAMAN PENGESAHAN</b> .....	iii
<b>HALAMAN PERNYATAAN</b> .....	iv
<b>HALAMAN MOTTO</b> .....	v
<b>HALAMAN PERSEMBAHAN</b> .....	vi
<b>INTISARI</b> .....	vii
<b>ABSTRAK</b> .....	viii
<b>KATA PENGANTAR</b> .....	ix
<b>DAFTAR ISI</b> .....	xi
<b>DAFTAR TABEL</b> .....	xiv
<b>DAFTAR GAMBAR</b> .....	xiv
<b>BAB I PENDAHULUAN</b> .....	1
A. Latar Belakang .....	1
B. Rumusan Masalah Penelitian .....	6
C. Tujuan Penelitian.....	7
D. Manfaat Penelitian.....	7
<b>BAB II TINJAUAN PUSTAKA</b> .....	8
A. Landasan Teori .....	8
1. Harga .....	8
2. Citra Merek.....	10
3. <i>Electronic word of mouth</i> .....	12
4. Minat Beli.....	14
B. Temuan riset terdahulu .....	16
C. Penurunan hipotesis.....	18
1. Pengaruh harga, citra merek, <i>EWOM</i> terhadap minat beli.....	18
2. Pengaruh harga terhadap minat beli.....	19
3. Pengaruh citra merek terhadap minat beli.....	20
4. Pengaruh <i>EWOM</i> terhadap minat beli.....	21

D.	Model penelitian.....	22
<b>BAB III</b>	<b>METODE PENELITIAN .....</b>	<b>23</b>
A.	Obyek dan Subyek penelitian.....	23
1.	Obyek .....	23
2.	Subyek .....	23
B.	Jenis data .....	23
C.	Teknik Pengambilan Sampel.....	24
D.	Teknik pengumpulan data .....	25
E.	Definisi operasional variabel penelitian .....	25
F.	Uji kualitas instrumen dan data .....	28
1.	Uji Validitas .....	28
2.	Uji Reliabilitas.....	28
G.	Uji hipotesis dan analisis data .....	29
1.	Uji signifikansi secara serentak ( Uji F ).....	30
2.	Uji hipotesis secara Parsial (uji t).....	31
3.	Koefisien determinasi $R^2$ .....	31
<b>BAB IV</b>	<b>HASIL PENELITIAN DAN PEMBAHASAN.....</b>	<b>32</b>
A.	Gambaran Umum Objek dan Subjek Penelitian.....	32
1.	Gambaran Objek Penelitian.....	32
2.	Profil Responden Penelitian .....	33
3.	Karakteristik Responden .....	34
B.	Uji Kualitas Instrumen dan Data .....	35
1.	Uji Validitas .....	35
2.	Uji Reliabilitas.....	37
C.	Hasil Uji Hipotesis .....	38
1.	Analisis Regresi Linear Berganda .....	38
2.	Uji F ( Uji simultan ) .....	40
3.	Uji T (Uji parsial ).....	41
D.	Pembahasan (Interpretasi) .....	43
<b>BAB V</b>	<b>SIMPULAN, SARAN, DAN KETERBATASAN PENELITIAN.....</b>	<b>48</b>
A.	Simpulan.....	48
B.	Keterbatasan Penelitian .....	51

C. Saran.....	51
<b>DAFTAR PUSTAKA.....</b>	<b>53</b>
<b>LAMPIRAN</b>	

#### DAFTAR TABEL

Tabel 4.1. Rincian Penyebaran Kuisisioner.....	33
Tabel 4.2. Deskripsi Responden.....	34
Tabel 4.3 Uji Validitas Instrumen.....	36
Tabel 4.4 Hasil Uji Reliabilitas.....	38
Tabel 4.5 Hasil Regresi Berganda.....	38
Tabel 4.6 Koefisien Determinasi.....	43
Tabel 4.7 Uji F.....	41
Tabel 4.8 Uji t.....	43

#### DAFTAR GAMBAR

Gambar 2.1 Model Penelitian .....	22
-----------------------------------	----